

第3回

繁

盛

セミナー

麵

ビジネスの道

そばうどん店



2009年への提言  
最新事例  
から見る  
そば・うどん  
セミナー

第2回繁盛セミナー満員御礼!!

前回に負けず劣らず、さらに磨きをかけて  
今回も開催いたします  
お見逃しなく!ふるってご参加ください!!

平成20年11月27日(木) 定員30名

東京国際フォーラム G605 セミナールーム

13:15~17:00 (受付13:00)

セミナーの詳細については  
下記のHPアドレスまでお問い合わせ下さい  
HPからでもお申し込み頂けます

<http://www.fujixgroup.co.jp/>

実績を持った講師陣が最新提言

そばうどん店を開業しかつ、成功を収めるための  
要点を開示し、独立転進・新規参入・既存店活性化  
へのノウハウをソフト・ハードの両面から解説



永山塾 塾長 料理研究家  
永山寛康



麺ビジネスコンサルタント  
渡邊真人



株式会社船井総合研究所  
フードビジネスチームリーダー  
山崎滝也

主催 : C.M.C. キャリアマネジメント コンサルタント

共催 : フジックスグループ (株)ニチメンデザイン (株)富士工業所

HPアドレス <http://www.fujixgroup.co.jp/>

# 開催要項

日程	平成20年11月27日(木) 13:15~17:00(受付開始13:00)
会場	東京国際フォーラム G605セミナールーム 東京都千代田区丸の内3丁目5番1号 JR有楽町駅徒歩5分
参加料金	7,000円(税込)
お振込み	みずほ銀行 鶴見支店 普通口座 2297077

平成20年11月27日(木)  
13:15~17:00(受付開始13:00)  
東京国際フォーラム G605セミナールーム  
東京都千代田区丸の内3丁目5番1号  
JR有楽町駅徒歩5分



\*但し、ご参加料金を11月20日までに前振込み頂いた場合に限り  
\*当日会場でお支払いなされる方は12,000円とさせていただきます。  
\*一旦お振込み頂いたセミナー参加料金は原則としてご返金できません。  
\*なお、振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

みずほ銀行 鶴見支店 普通口座 2297077

シーエムシーキャリアマネジメントコンサルタント 代表取締役 ヤナセエイジ

## 敏盛 そば うどん店 素盛 麺ビジネス成功セミナー



第1部は、永山塾 塾長 料理研究家の永山寛康氏が作り手の視点から見た明日から使えるそば店でのメニュー改革を語ります。第2部は、麺ビジネスコンサルティングで数多くの成功ノウハウを持つ麺ビジネスコンサルタント渡邊真人氏が「息の長いそばうどん店経営手法」を解説します。第3部は、株式会社 船井総合研究所 フードビジネスチームリーダー 山崎滝也氏がアジアからの広い視点で日本そばの可能性を語ります。

### 第一部 13:15~14:00



永山塾 塾長  
料理研究家 永山寛康  
「永山塾流「一工夫」で変わる  
「売れる!美味しい蕎麦・麺料理公開!」

前一茶庵手打ち教室主任教師、前築地そばアカデミー学長を経て、現在、マンツーマンの教習をモットーにプロのための蕎麦教習「永山塾」を運営中『食のトータルスクール 自由が丘 Lapin(ラパン)』講師

- 1) 手軽にできる貴店のメニュー改革
- 2) 既成概念から脱却する提供法
- 3) 「伝統」の中にこそ「新たな世界」がある

### 第二部 14:15~15:30

2008年度最新成功事例公開!「息の長いそばうどん店経営手法とは!」



#### ■麺ビジネスコンサルタント 渡邊真人

飲食企画コンサルティングを手掛ける日本レストラン企画株式会社(JRP)に在籍。ショッピングセンターや百貨店の飲食街の企画・設計・開発を手掛けるその後、主にうどん・そば店向けのコンサルティングや店舗デザイン・厨房機器開発製造などを行なうフジックスグループ代表に就任。そばうどん繁盛BOOK(旭屋出版)日経レストラン(日経BP)等そばうどんビジネスコンサルティングと関連記事の執筆多数。

### 第三部 15:45~16:30

アジア市場を狙う!「外食ビジネスの現状と今後の展望!」



#### ■株式会社船井総合研究所 フードビジネスチーム チームリーダー 山崎 滝也

同所を代表するフードコンサルタント。飲食店、食品メーカー・卸・小売業を中心に企業の中長期経営計画から新業態開発、商品開発、通信販売まで手がけている。ここ数年の取り組みとして、日本企業の海外進出や海外企業の日本誘致プロジェクトにも力を入れている。「飲食店のかんたんCISマナー(PHP研究所)」、「JAPAN MARKET(在日ドイツ商工会議所)」、「~流行る飲食店づくり~ショッププランニング(商店建築社)」など執筆多数。

### 第四部 16:30~17:00

全部答えます!! 質疑応答ディスカッション

個別相談会 後日実施!!ご希望の方は下記の申し込み欄にご記入下さい。講演後の参加申込も受付いたします

お申し込み お問い合わせ **03(3893)3601** FAX お申し込み **03(3800)5808**

フリガナ		フリガナ	
お名前		会社名/店名	
ご住所	〒□□□-□□□□		
TEL	FAX		
E-mail	個別相談事前申込欄		
振込み方法	<input type="checkbox"/> 振込み	<input type="checkbox"/> 当日支払い	<div style="display: flex; justify-content: space-around;"> <span>永山</span> <span>渡辺</span> <span>山崎</span> </div> <p>こちらから日程などの調整をさせていただきます 予め御了承下さいますよう、宜しくお願いいたします</p>

■お申し込みにつきまして 上記のFAX送信用お申し込み用紙にご記入の上、切りとらずにこのまま送信下さい。  
※インターネットからのお申し込みは開催日の2日前までとさせていただきます。尚、お申し込み手続き及びお振込みを確認でき次第、受講票をお送り致しますので、当日会場受付へお渡し下さい。(お振込みを頂いた場合でも、お申し込み手続きを完了されない場合は、受講票をお送りできないため、お席を確保できない場合もございますのでご注意ください。)当日のお席につきましては、空席がある場合のみ当日の受講を受付致します。